

## LAMPIRAN-LAMPIRAN

Wawancara yang dilakukan dengan dengan *customer service* Bank Syariah

Mandiri Jepara

X: Penulis

Y: *Customer service (Arya)*

Y : *Assalamualaikum*

X : *Walaikum salam*

Y : Ada yang bisa saya bantu?

X : Saya mau melakukan wawancara mengenai kerja sama yang dilakukan pihak BSM Jepara dengan pihak lain.

Y : Silahkan

X : Apakah BSM Jepara melakukan kerja sama dengan lembaga pendidikan seperti MoU dengan sekolah?

Y : Oh, iya mb ada. Tapi ndak banyak Cuma sekitar 8 sekolah kok.

X : Itu sekolah mana saja ya pak?

Y : Ada MA Walisongo, MTS N Bawu, MAN 1, lupa mb cuma memang ndak banyak

X : Boleh minta contoh *MoU* nya pak ?

Y : Maaf mb, ndak bisa soalnya itu yang tau cuma pihak BSM sama Sekolah yang bersangkutan.

X : untuk mengenai alur kerja sama yang dilakukan sampai adanya *MoU* bagaimana pak ?

- Y : Kita melakukan kunjungan ke sekolah terus melakukan penawaran kerja sama dengan melakukan sosialisasi produk dan jasa yang ditawarkan. Terus nanti dibuatkan draft *Mou* begitu.
- X : Dari kerja sama yang ditawarkan apakah lembaga pendidikan merespon dengan antusias pak ?
- Y : Ndak semua mb, ada juga yang menolak. 1 sekolah aja sampai *deal* ada *MoU* aja lama mb. Soalnya proses penawaran negosiasi kadang kalau sekolahnya ndak mau ya kita coba kunjungi lagi di lain waktu misal 1 bulan 2X.
- X : Kerja sama tersebut meliputi produk apa saja pak?
- Y : BSM Implan dengan sistem *payroll* gaji dan simpanan pelajar mb
- X : Terima kasih banyak atas waktunya pak
- X : Sama-sama mb

Wawancara yang dilakukan dengan dengan *marketing* Bank Syariah  
Mandiri Jepara

X: Penulis

Y: Marketing (Farisa)

X : Mb, boleh minta waktunya sebentar ?

Y : Iya dek, ada apa ya?

X : Saya mau melakukan wawancara mengenai kerja sama yang  
dilakukan pihak BSM Jepara dengan pihak lain.

Y : Silahkan

X : Apakah BSM Jepara melakukan kerja sama dengan lembaga  
pendidikan seperti MoU dengan sekolah?

Y : iya dek ada.

X : Itu sekolah mana saja ya mb?

Y : Ada MA Walisongo, MTS N Bawu, MAN 1, SMA Islam, SMK  
Islam, SD UT Bumi Kartini, SD IT amal insani

X : Boleh minta contoh *MoU* nya mb?

Y : Maaf dek, ndak bisa soalnya itu yang tau cuma pihak BSM sama  
Sekolah yang bersangkutan.

X : untuk mengenai alur kerja sama yang dilakukan sampai adanya  
*MoU* bagaimana mb ?

Y : Marketingnya melakukan kunjungan ke sekolah terus melakukan  
penawaran kerja

- X : Dari kerja sama yang ditawarkan apakah lembaga pendidikan merespon dengan antusias mb?
- Y : Ndak semua dek, ada juga yang menolak. Dulu yang MTSN Bawu aja kita di tolak terus tapi kita coba terus, kan siapa tau hari ini mereka tidak butuh, lain kali mereka butuh. Pokoknya kita kunjungan itu seminggu 2X pas itu.
- X : Kerja sama tersebut meliputi produk apa saja mb?
- Y : BSM Implan dengan sistem *payroll* gaji dan simpanan pelajar
- X : Kenapa sekolah yang dipilih area kota ke selatan mb? Kenapa ndak kota ke utara
- Y : Soalnya peminat untuk BSM sangat sedikit jadi kita ngak masuk ke segmen itu. Contohnya kita ndak menaruh ATM di sekitar Jeparu kota ke utara.
- X : Apa saja yang menjadi kendala dalam menawarkan kerja sama mb?
- Y : Ya banyak, meyakinkan pihak sekolah itu sulit banget apalagi mereka sudah ada kerja sama dengan bank konvensional, terus mereka ndak mau mengurus perpindahan administrasi, negosiasi margin pembiayaan.

Wawancara yang dilakukan dengan dengan *Waka Humas* MTSN Bawu

X: Penulis

Y: Waka Humas (Bpk. Heru)

X : *Assalamualaikum*

Y : *Walaikum salam*

X : Pak, saya mau melakukan wawancara tentang kerja sama MTSN Bawu dengan BSM Jepara. Saya kemarin sudah dapat izin dari TU (Bu Novi)

Y : Oh, iya mb. Sudah lama menunggu?

X : Baru saja pak,

Y : Silahkan mb

X : Bagaimana proses awal terjadinya *MoU* dengan BSM pak? dan *MoU* tersebut memuat apa saja ?

Y : Pihak BSM yang menawarkan mb, mereka datang kesini terus menawarkan, produk-produknya. Produknya banyak mb saya gak hafal. Penawaran itu sudah lama mb, dulu sebelum pak rif'an malah ndak pernah di acc. Terus ganti pak rif'an beliaunya setuju ada kerja sama itu. Kalau utuk produknya itu tabungan sekolah sama pembiayaan mb

X : Peminat guru dan karyawannya bagaimana? apa mereka antusias?

Y : Ndak terlalu ya mb, soalnya kita dulu juga udah ada semacam kerja sama ini dengan bank jateng. Kalau misal kita pindah kan

kita sungkan sama bank jatengnya. Kerja samanya ya paling itu saja mb sama dulu pas Idul Adha BSM memberi 1 ekor kambing.

X : Dalam berjalannya kerja sama ini apa ada kendala pak atau ada yang kurang sesuai dengan perjanjian nota kesepakatan ?

Y : Kalau kendala ndak ada mb.

X : Berapa guru dan karyawan yang mempunyai pembiayaan BSM Impan ?

Y : Cuma sekitar 3 orang mb, tapi yang tabungan banyak peminat bukan Cuma siswa-siswi tapi guru juga ikut.

X : Terima kasih atas waktunya pak

Y : Iya mb, sama-sama.

Wawancara yang dilakukan dengan dengan Guru SDUT Bumi Kartini

X: Penulis

Y:Guru (Bu. Iin Nadlirah)

X : *Assalamualaikum*

Y : *Walaikum salam*

X : Bu, saya mau melakukan wawancara tentang kerja sama SDUT Bumi Kartini dengan BSM Jepara

Y : Oh, iya mb. Silahkan.

X : Apakah bu guru tau kalau tau kalau di sekolah ini ada kerja sama dengan BSM Jepara?

Y :Iya mb, tau.

X : Apa yang jenengan ketahui tentang kerja sama tersebut?

Y : Setahu saya si tabungan simpanan pelajar, soalnya setiap wali kelas mengakomodir tabungan siswa-siswi, nanti setiap 1 minggu 2X kadang 1X di ambil orang banknya. Tetapi itu tidak semua kelas ya mb soalnya ada beberapa kelas yang tabungannya di tabungke BMT.

X : Kenapa tidak ikut produk pembiayaan BSM Implan

Y : Dari pihak sekolah hanya menerima kerja sama yang tabungan mb, untuk yang pembiayaan kita sudah ke Bank Jateng.

X : Terima kasih atas waktunya bu

Y : Iya mb, sama-sama.

Wawancara yang di lakukan kepada Waka MA Mathalibul Huda Mlonggo.

X : Penulis

Y :Guru (Bpk. Nasir)

X : *Assalamualaikum*

Y : *Walaikum salam*

X : Pak saya mau tanya tentang kerja sama antara sekolah dengan bank.

Y : Silahkan mb.

X : Apakah sekolah ini menjalin kerja sama dengan lembaga perbankan?

Y : Kita kerja sama yang dilakukan hanya sama BMT mb, soalnya kita swasta kebijakan masih ikut yayasan. Dan kita ndak pernah ditawarin kerja sama sama bank-bank, padahal misal kita di ajak kerja sama pasti kita akan mempertimbangkan aspek manfaatnya.

X : Kerja sama dengan BMT tersebut hanya tabungan simpanan pak ?

Y : Iya mb, dan itu Cuma kelas IX karena yang kelas XI dan XII sudah di akomodir sama bendahara kelas dan wali kelas.

X : Terima kasih atas waktunya pak

Y : Iya mb, sama-sama.



**DAFTAR BIOGRAFI**

Nama : Mela Styoningsih

Tempat, tanggal lahir : Jepara, 8 September 1997

Alamat : Jambu Timur 15/03  
Mlonggo-Jepara

Status : Belum Menikah

Umur : 23 tahun

Saudara : 1 Bersaudara

Riwayat Pendidikan : MI P'ANANTUT THALIBIN  
MTs MATHALIBUL HUDA Mlonggo  
MA MATHALIBUL HUDA Mlonggo