

**ANALISIS SWOT TERHADAP STRATEGI PEMASARAN PRODUK  
DEPOSITO MUDHARABAH DI BANK JATENG UUS SYARIAH  
CABANG KUDUS**



**SKRIPSI**

Disusun untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan

Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi

**Oleh :**

**NAMA : ALYVIA HERNIS PUTRI**

**NIM : 181420000240**

**NIRM : 18/X/17.1.3/0413**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH**

**FAKULTAS SYARIAH DAN HUKUM**

**UNIVERSITAS ISLAM NAHDLATUL ULAMA JEPARA**

**2022**

## **NOTA PEMBIMBING SKRIPSI**

Kepada  
Yth. Dekan Fakultas Syariah dan Hukum  
UNISNU Jepara  
Di tempat

*Assalamu'alaikum wr, wb*

Dengan ini diberitahukan bawah saya telah melakukan bimbingan, arahan dan koreksi terhadap Skripsi yang ditulis oleh:

Nama	: <b>Alyvia Hernis Putri</b>
NIM	: 181420000240
NIRM	: 18/X/17.1.3/0413
Tempat, Tgl. Lahir	: Jepara, 28 April 2000
Program Studi	: Perbankan Syariah
Fakultas	: Syariah dan Hukum
Judul	<b>Analisis SWOT Terhadap Strategi Pemasaran Produk Deposito Mudharabah di Bank Jateng UUS Syariah Cabang Kudus</b>

Kami memandang bahwa Skripsi tersebut sudah dapat diajukan kepada Fakultas Syariah dan Hukum UNISNU Jepara untuk diujikan dalam Ujian Skripsi/*Munaqasyah*.

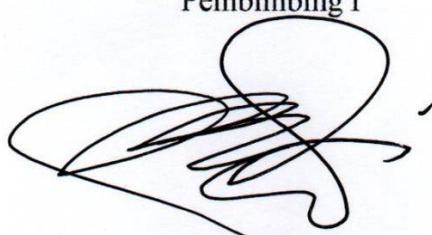
*Wassalamu'alaikum wr, wb*

Jepara, 28 April 2022

Jepara, 28 April 2022

Pembimbing I

Pembimbing II



**Dr. Wahidullah, S.H., M.H**

NIY. 2 730306 14 153



**Miswan Ansori, S.E., M.B.A**

NIY. 4 800917 15 187

## **PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

Dengan penuh kejujuran dan tanggung jawab, saya Alyvia Hernis Putri, NIM: 181420000240, NIRM: 18/X/17.1.3/0413 menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi ini :

1. Seluruhnya merupakan karya saya sendiri dan belum pernah diterbitkan dalam bentuk dan untuk keperluan apapun
2. Tidak berisi materi yang pernah ditulis oleh orang lain kecuali informasi dalam referensi sebagai rujukan penulisan karya tulis ini dibuktikan dengan hasil cek plagiasi sebagaimana terlampir.

Saya bersedia menerima sanksi dari Fakultas Syariah dan Hukum UNISNU Jepara apabila di kemudian hari ditemukan ketidakbenaran dari pernyataan ini.

Jepara, 28 April 2022  
Penulis,



**Alyvia Hernis Putri**  
NIM: 181420000240



UNIVERSITAS ISLAM NAHDLATUL ULAMA' JEPARA  
**FAKULTAS SYARI'AH & HUKUM**

- Prodi Hukum Keluarga Islam  
Terakreditasi B No. : 6045/SK/BAN-PT/Akred/S/IX/2020

- Prodi Perbankan Syari'ah  
Terakreditasi B No:13867/SK/BAN-PT/Ak-PPJ/S/XII/2021

Alamat : Jalan Taman Siswa (Pekeng) no.: 09 Tahunan Jepara 59427 Telp/Fax.: (0291) 593132/085640019811  
<http://www.syariah.unisnu.ac.id>; email : syariah@unisnu.ac.id

### PENGESAHAN SKRIPSI

Skripsi mahasiswa di bawah ini :

Nama : Alyvia Hernis Putri  
NIM : 181420000240  
NIRM : 18/X/17.1.3/0413  
Tempat, Tgl. Lahir : Jepara, 28 April 2000  
Program Studi : Perbankan Syariah  
Fakultas : Syari'ah dan Hukum  
Judul : ANALISIS SWOT TERHADAP STRATEGI PEMASARAN PRODUK DEPOSITO MUDHARABAH DI BANK JATENG UUS SYARIAH CABANG KUDUS

Telah dimunaqasyahkan oleh Dewan Pengaji Fakultas Syari'ah dan Hukum Universitas Islam Nahdlatul Ulama Jepara dan dinyatakan **LULUS**, pada tanggal :

**Kamis, 07 Juli 2022**

dan dapat diterima sebagai kelengkapan syarat guna memperoleh gelar Sarjana Strata Satu (S.1) Program Studi Perbankan Syariah

Jepara, 07 Juli 2022  
Dewan Sidang,

Ketua Sidang

**H. Miswan Ansori, S.E., M.B.A.**  
NIY. 4 800817 15 187



Sekretaris Sidang

**Imron Choeri, S.H.I., M.H.**  
NIY. 4 770920 99 026

Pengaji I

**Dr. Mayadina Rohmi Musfiroh, S.H.I., M.A.**  
NIY. 2 791201 09 057

Pengaji II

**Hudi, S.H.I., M.S.I.**  
NIY. 2 750521 13 119

Pembimbing I

**Dr. Wahidullah, S.H.I., M.H.**  
NIY. 2 730306 14 153

Pembimbing II

**H. Miswan Ansori, S.E., M.B.A.**  
NIY. 4 800817 15 187

**PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-LATIN**  
Keputusan Bersama Menteri Agama serta Menteri P dan K  
Nomor: 158 /1987 dan Nomor: 0543b/U/1987

## 1. Konsonan

No.	Arab	Latin
1	ا	tidak dilambangkan
2	ب	B
3	ت	T
4	ث	š
5	ج	J
6	ح	h
7	خ	Kh
8	د	D
9	ذ	Ž
10	ر	R
11	ز	Z
12	س	S
13	ش	Sy
14	ص	š
15	ض	đ

No.	Arab	Latin
16	ط	ṭ
17	ظ	ẓ
18	ع	‘
19	غ	G
20	ف	F
21	ق	Q
22	ك	K
23	ل	L
24	م	M
25	ن	N
26	و	W
27	ه	H
28	ء	’
29	ي	Y

## 2. Vokal Pendek

..ُ ..= a	كَتَبَ	kataba
..ِ ..= i	سُلِّمَ	su'ila
..ُ ..= u	يَذْهَبُ	yażhab

## 4. Diftong

أُو = au حُولَّا Haula

### 3. Vokal Panjang

ا.٠..= a	فَالْ	qāla
ا.ي..= i	قَيْلَ	qīla
ا.و..= u	يَقُولُ	yaqūlu

### Catatan:

Kata Sandang [al-] pada bacaan Syamsiyyah atau qamariyyah ditulis [al-] secara konsisten supaya selaras dengan teks Arabnya.

## KATA PENGANTAR

Puji Syukur saya haturkan kepada Allah SWT, karena atas limpahan rahmat dan karunia-Nya saya mampu menyelesaikan skripsi yang berjudul “ANALISIS SWOT TERHADAP STRATEGI PEMASARAN PRODUK DEPOSITO MUDHARABAH DI BANK JATENG UUS SYARIAH CABANG KUDUS” dengan lancar meskipun terdapat kekurangan di dalamnya. Penulis skripsi ini disusun guna untuk memenuhi persyaratan kelulusan program studi Perbankan Syariah dan Hukum UNISNU Jepara.

Shalawat serta salam semoga senantiasa tercurahkan kepada baginda Agung Nabi Muhammad SAW yang telah menuntun kita menuju jalan yang diridhoi Allah SWT baik di dunia maupun di akhirat.

Penulis menyadari bahwasanya manusia tidaklah mungkin hidup tanpa bantuan orang lain dan tidaklah mungkin terwujud semua usaha tanpa bantuan orang lain. Dengan ini penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Dr. Sa'dullah Assaidi, M.Ag. selaku Rektor Universitas Islam Nahdlatul Ulama (UNISNU) Jepara beserta Wakil Rektor UNISNU Jepara.
2. Ibu Mayadina Rohmi Musfiroh, S.H.I., M.A, selaku Dekan Fakultas Syariah dan Hukum beserta Wakil Dekan UNISNU Jepara.
3. Bapak H. Miswan Ansori, S.E., M.B.A selaku Kepala Program Studi Perbankan Syariah Fakultas Syariah dan Hukum UNISNU Jepara.
4. Bapak Dr. Wahidullah, S.H., M.H selaku Dosen Pembimbing I dan Bapak H. Miswan Ansori, S.E., M.B.A selaku Pembimbing II yang telah bersedia meluangkan waktu untuk membimbing, mengarahkan dan memberikan petunjuk dengan sabar sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik dan sesuai yang diinginkan.
5. Segenap Bapak dan Ibu Dosen, serta Staf Fakultas Syariah dan Hukum Universitas Islam Nahdlatul Ulama Jepara yang telah membekali penulis dengan banyak ilmu pengetahuan sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
6. Segenap Pegawai TU Fakultas Syariah dan Hukum yang senantiasa melayani dengan penuh kesabaran dalam proses penyelesaian skripsi.
7. Segenap pegawai Perpustakaan UNISNU Jepara, yang senantiasa mendukung serta membantu mencari refrensi dalam penyusunan skripsi ini.
8. Segenap Pegawai dan Karyawan Bank Jateng Syariah Cabang Kudus, yang telah menjadi narasumber bagi penyusunan skripsi ini.
9. Kedua orang tua saya Ayah Eko Hery Purwanto dan Ibu Nanis Susiyaning yang tak henti-hentinya mendoakan, memberikan seluruh cinta dan kasih sayangnya, bersedia mendengarkan keluh kesah dan selalu memberikan

dukungan juga motivasi kepada saya sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini.

10. Kepada kedua saudara kandung saya yang selalu memberikan dukungan untuk menyelesaikan skripsi ini.
11. Penyemangat saya Mas Khoirul Iwan yang selalu memberi semangat dalam menyelesaikan skripsi ini.
12. Sahabat-sahabat saya, Fifi, Meme, Alyvia, Rahayu, Rikis Luluk dan yang lainnya yang senantiasa membantu dan memberikan dukungan.
13. Teman-teman seperjuangan Prodi Perbankan Syariah angkatan 2018 yang senantiasa membantu dalam memahami mata kuliah selama kurang lebih delapan semester, memberikan bantuan baik tenaga maupun pikiran demi pemahaman serta memberikan motivasi dan dukungan.
14. Diri saya sendiri karena tanpa niat, usaha dan juga kerja keras paksaan dari diri sendiri skripsi ini tidak akan selesai.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini banyak kekurangan baik dari teknik penulisan maupun isi, oleh karena itu kritik dan saran serta masukan yang positif selalu diharapkan. Semoga dengan skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi penulis khususnya dan bagi pembaca pada umumnya.

Jepara, 28 April 2022

Penulis,

**Alyvia Hernis Putri**

## **MOTTO**

“ Sesuatu mungkin mendatangi mereka yang mau menunggu, namun hanya didapatkan oleh mereka yang bersemangat mengejarnya”

(Abraham Lincoln)

## **ABSTRAK**

Judul	: Analisis SWOT Terhadap Strategi Pemasaran Produk Deposito <i>Mudharabah</i> di Bank Jateng UUS Syariah Cabang Kudus
Penulis	: Alyvia Hernis Putri
NIM	: 181420000240
Program Studi	: Perbankan Syariah
Pembimbing I	: Dr. Wahidullah, S.H., M.H.
Pembimbing II	: Miswan Ansori, S.E., M.B.A.
Penguji I	: Dr. Mayadina Rohmi Musfiroh, S.H., M.A.
Penguji II	: Hudi, S.H., M.S.I.
Tanggal Ujian	: 07 Juli 2022

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana analisis SWOT terhadap strategi pemasaran produk deposito *mudharabah* di Bank Jateng UUS Syariah Cabang Kudus, bagaimana strategi pemasaran pada produk deposito *mudharabah* yang ada di Bank Jateng UUS Syariah Cabang Kudus. Penelitian ini menggunakan jenis penelitian lapangan (*field research*) dengan menggunakan pendekatan kualitatif. Sumber data yang digunakan yaitu sumber data primer dan sumber data sekunder. Teknik pengumpulan data yang digunakan yaitu wawancara (interview), observasi dan dokumentasi. Teknik analisa data menggunakan matriks IFAS, matriks EFAS dan matriks SWOT.

Hasil penelitian ini menunjukkan dengan menggunakan metode analisis SWOT dari faktor internal dan eksternal menunjukkan bahwa Bank Jateng UUS Syariah Cabang Kudus masuk dalam kuadran I. posisi tersebut menunjukkan dalam keadaan kuat dan berpeluang, sehingga sangat memungkinkan untuk melakukan ekspansi dan meraih kemajuan secara maksimal. Strategi pemasaran yang dilakukan oleh Bank Jateng UUS Syariah Cabang Kudus adalah dengan menggunakan *marketing mix* yang terdiri dari 7P yaitu : *product, price, promotion, place, physical evidence, dan proces*. Penerapan *marketing mix* tersebut telah memberikan kekuatan bagi Bank Jateng UUS Syariah Cabang Kudus dalam beroperasi di dunia bisnis lembaga keuangan syariah yang semakin berkembang.

*Kata kunci: Analisis SWOT, Strategi Pemasaran, Marketing mix*

## ***ABSTRACT***

<i>Title</i>	: <i>SWOT Analysis of Marketing Strategy for Mudharabah Time Deposit Products at Bank Jateng UUS Syariah Kudus Branch</i>
<i>Author</i>	: <i>Alyvia Hernis Putri</i>
<i>ID</i>	: <i>181420000240</i>
<i>Study Program</i>	: <i>Islamic Banking</i>
<i>Advisor I</i>	: <i>Dr. Wahidullah, S.H., M.H.</i>
<i>Advisor II</i>	: <i>Miswan Ansori, S.E., M.B.A.</i>
<i>Examiner I</i>	: <i>Dr. Mayadina Rohmi Musfiroh, S.H., M.A.</i>
<i>Examiner II</i>	: <i>Hudi, S.H., M.S.I.</i>
<i>Exam Date</i>	: <i>07 July 2022</i>

*This study aims to determine how the SWOT analysis of the marketing strategy of mudharabah deposit products at Bank Jateng UUS Syariah Kudus Branch, how is the marketing strategy of mudharabah deposit products at Bank Jateng UUS Syariah Kudus Branch. This study uses a type of field research (field research) using a qualitative approach. The data sources used are primary data sources and secondary data sources. Data collection techniques used are interviews (interviews), observation and documentation. The data analysis technique used IFAS matrix, EFAS matrix and SWOT matrix.*

*The results of this study indicate that using the SWOT analysis method from internal and external factors shows that Bank Jateng UUS Syariah Kudus Branch is included in quadrant I. This position shows that it is in a strong and potential condition, so it is very possible to expand and achieve maximum progress. The marketing strategy carried out by Bank Jateng UUS Syariah Kudus Branch is to use a marketing mix consisting of 7Ps, namely: product, price, promotion, place, physical evidence, and process. The application of the marketing mix has given strength to Bank Jateng UUS Syariah Kudus Branch in operating in the growing business world of Islamic financial institutions.*

*Keywords:* *SWOT Analysis, Marketing Strategy, Marketing mix*

## DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL .....	i
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI .....	ii
NOTA PEMBIMBING SKRIPSI .....	iii
PENGESAHAN SKRIPSI .....	iv
TRANSLITERASI .....	v
KATA PENGANTAR .....	vi
MOTTO.....	viii
ABSTRAK.....	ix
<i>ABSTRACT</i> .....	x
DAFTAR ISI .....	xi
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR .....	xiv
BAB I PENDAHULUAN .....	1
A. Latar Belakang.....	1
B. Rumusan Masalah .....	6
C. Tujuan dan Manfaat Penelitian.....	6
D. Kajian Pustaka .....	8
E. Kerangka Teori .....	13
F. Metode Penelitian.....	15
G. Sistematika Pembahasan .....	23
BAB II LANDASAN TEORI .....	25
A. Pengertian Strategi.....	25
B. Pengertian Pemasaran Bank .....	26
C. Pengertian Strategi Pemasaran .....	30
D. Pengertian Analisis SWOT.....	35
E. Jenis Bank Syariah .....	37
F. Produk Perbankan Syariah .....	39
BAB III OBJEK PENELITIAN.....	41
A. Sejarah Bank Jateng UUS Syariah .....	41
B. Visi dan Misi Bank Jateng UUS Syariah .....	41
C. Struktur Kepegawaian Bank Jateng UUS Syariah .....	42
D. Kewenangan dan Kinerja Instansi.....	44
E. Produk Bank Jateng UUS Syariah .....	52
BAB IV ANALISIS DATA.....	60
A. Analisis SWOT Strategi Pemasaran.....	60
B. Strategi Pemasaran Bank Jateng UUS Syariah .....	70
BAB V PENUTUP.....	78
A. Kesimpulan.....	78

B. Saran .....	79
DAFTAR PUSTAKA .....	80
LAMPIRAN-LAMPIRAN.....	83
A. Lampiran I Panduan Wawancara.....	83
B. Lampiran II Dokumentasi Penelitian.....	84
RIWAYAT HIDUP.....	85

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Dokumentasi Jumlah Nasabah dan Dana Deposito .....	4
Tabel 3.1 Struktur Kepegawaian.....	42
Tabel 3.2 Susunan Kepegawaian .....	43
Tabel 4.1 IFAS <i>Internal Factor Analysis Sumary</i> .....	64
Tabel 4. 2 EFAS <i>Externall Factor Analysis Sumary</i> .....	65

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 4.1 Diagram SWOT .....	69
-------------------------------	----