

**PENGARUH WORD OF MOUTH,
KUALITAS PRODUK DAN LOKASI
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
PADA TOKO CAT DHARMAYATINDO**



**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS ISLAM NAHDLATUL ULAMA'
JEPARA
2018**

HALAMAN PERSETUJUAN

PENGARUH *WORD OF MOUTH*, KUALITAS PRODUK DAN LOKASI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA TOKO CAT DHARMAYATINDO

Nama : Bayu Sukma Zudha
NIM : 131110000828
Program Studi : Manajemen

Skripsi ini telah disetujui dan untuk dipertahankan dihadapan Tim Penguji Skripsi pada Fakultas Ekonomi dan bisnis Program Studi Manajemen Universitas Islam Nahdlatul Ulama' (UNISNU) Jepara.

Disetujui oleh pembimbing:



Noor Arifin, S.E., M.Si

Tgl. 23 Maret 2018

HALAMAN PENGESAHAN

**PENGARUH WORD OF MOUTH,
KUALITAS PRODUK DAN LOKASI
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
PADA TOKO CAT DHARMAYATINDO**

Nama : Bayu Sukma Zudha
NIM : 131110000828
Program Studi : Manajemen

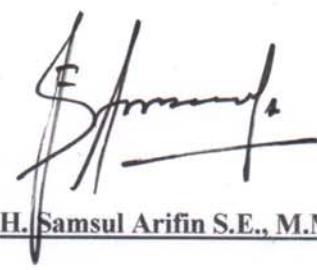
Skripsi ini telah dipertahankan dihadapan penguji Fakultas Ekonomi Program
Studi Manajemen Universitas Islam Nahdlatul Ulama' (UNISNU) Jepara.
Pada hari Selasa 10 April 2018

Penguji I



Hj. Nurul Komaryatin S.E., M.Si

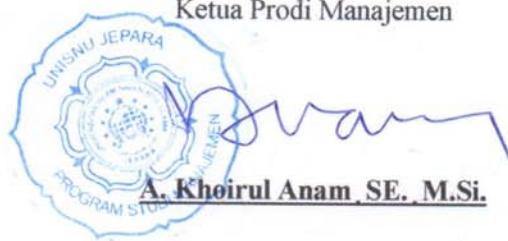
Penguji II



H. Samsul Arifin S.E., M.M

Mengesahkan:

Ketua Prodi Manajemen



PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS SKRIPSI

Saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi yang saya susun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana dari Program S-1 program studi Manajemen seluruhnya merupakan hasil karya saya sendiri dan belum pernah diajukan sebagai pemenuhan persyaratan untuk memperoleh gelar S-1 dari Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen Universitas Islam Nahdlatul Ulama' (UNISNU) Jepara.

Adapun bagian-bagian tertentu dalam penulisan yang saya kutip dari karya orang lain telah dituliskan sumbernya secara jelas dengan norma, kaidah dan etika penulisan ilmiah.

Dengan ini menyatakan sebagai berikut:

1. Skripsi berjudul: "Pengaruh Word Of Mouth, Kualitas Produk Dan Lokasi Terhadap Keputusan Pembelian Pada Toko Cat Dharmayatindo".
2. Saya juga mengakui bahwa hasil karya akhir ini, dapat diselesaikan berkat bimbingan dan dukungan penuh dari pembimbing saya yaitu: Bapak Much Imron, S.E, M.M

Apabila di kemudian hari ditemukan seluruh atau sebagian skripsi ini bukan hasil karya saya sendiri atau adanya plagiat dalam bagian-bagian tertentu, saya bersedia menerima PENCABUTAN GELAR AKADEMIK yang saya sandang dan sanksi-sanksi lainnya sesuai dengan peraturan perundangan yang berlaku.



MOTTO

- Anak-anak muda tak bisa hanya menggantungkan diri akan jadi pegawai negeri, pembengkakan populasi penduduk akan makin berbanding terbalik dengan penyediaan lapangan kerja, jadi yang akan tegak hidupnya adalah orang-orang yang bermental wiraswasta, yang tidak priyayi, yang ulet dan bersedia bekerja keras (Emha Ainun Nadjib/Cak Nun)

PERSEMBAHAN

Karya ini kupersembahkan untuk:

Universitas Islam Nahdlatul Ulama' (UNISNU) Jepara

Bapakku Aly Zudhi dan Ibuku Mudrikah atas doa, restu dan cinta kasihnya

Istriku Febriyani Ayu Safitri atas kasih sayang dan kepeduliannya.

Kakakku Dian Mega Sari Dewi dan Adikku Santi Bunga Zudha dan Bangkit

Jagad Surya Zudhi dan semua saudara-saudaraku atas bantuan dan pengorbananya

Pimpinan dan karyawan Toko Cat Dharmayatindo atas segala dukungan dan

bantuannya serta para pelanggan atas kesediaannya mengisi kuisioner

Sahabat dan semua teman-temanku atas segala bantuannya

Semua pembaca yang memerlukan

ABTRAKSI

Pada tahun pertama 2014 awal mula cat campuran dengan mixing komputer dipasarkan, tanggapan masyarakat akan produk ini cukup bagus terbukti dengan hanya pemasaran lewat mulut pelanggan (WOM) saja bisa menghasilkan penjualan yang baik. Untuk meningkatkan penjualan pada toko cat Dharmayatindo dengan memilih lokasi terbaik serta berusaha mendekatkan toko dengan pelanggan serta buka sampai malam, seperti toko di desa Langon Kecamatan Tahunan atau di sebelah selatan perumahan Tahunan.

Untuk menganalisis pengaruh *word of mouth*, kualitas produk dan lokasi secara bersama-sama terhadap keputusan pembelian pada toko cat Dharmayatindo. Maka obyek penelitian adalah pelanggan oko cat Dharmayatindo sebagai sampl. Data primer yang digunakan diperoleh dengan kuesioner kemudian dilakukan analisis dengan menggunakan teknik analisis regresi linier berganda.

Berdasarkan hasil pengujian, menunjukkan bahwa variabel WOM mempunyai pengaruh yang positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian di Toko Dharmayatindo Jepara. Jadi apabila *Word Of Mouth* (WOM) disampaikan dengan baik, maka keputusan pembelian konsumen di toko Dharmayatindo semakin meningkat. Variabel kualitas produk mempunyai pengaruh yang positif dan signifikan terhadap Keputusan pembelian di Toko Dharmayatindo Jepara. Jadi apabila kualitas produk dijagadengan baik, maka keputusan pembelian konsumen di toko Dharmayatindo semakin meningkat. Variabel lokasi mempunyai pengaruh yang positif dan signifikan terhadap Keputusan pembelian di Toko Dharmayatindo. Jadi apabila lokasi ditata dengan baik, maka keputusan pembelian konsumen di toko Dharmayatindo semakin meningkat. Faktor paling dominan yang berpengaruh terhadap terhadap keputusan pembelian di Toko Dharmayatindo Jepara dalam penelitian ini adalah faktor WOM, dimana diperoleh $t_{hitung} = 5,909 > t_{tabel} = 1,661$ dan nilai signifikan $0,000 < 0,05$.

Kata kunci: *word of mouth*, kualitas produk, lokasi dan keputusan pembelian.

KATA PENGANTAR

Bismillaahirrohmaanirrohiim

Assalamu'alaikum

Puji dan syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT. yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “PENGARUH WORD OF MOUTH, KUALITAS PRODUK DAN LOKASI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA TOKO CAT DHARMAYATINDO”. Penulisan skripsi ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis UNISNU Jepara perogram studi manajemen.

Dalam penulisan ini penulis banyak mendapat bimbingan dan bantuan dari berbagai pihak baik secara langsung maupun tidak langsung. Oleh karena itu pada kesempatan ini dengan ketulusan hati penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak DR. Sa'dullah Assaidi, M.Ag, selaku rektor Universitas Islam Nahdlatul Ulama' (UNISNU) Jepara
2. Bapak Much Imron, SE, MM. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen Universitas Islam Nahdlatul Ulama' (UNISNU) Jepara., selaku dosen pembimbing, yang telah sabar berkenan memberikan bimbingan dan pengarahan selama penyusunan skripsi ini, sehingga penyusun dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
3. Bapak A. Khoirul Anam, SE, MSi Selaku ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Islam Nahdlatul Ulama' (UNISNU) Jepara.
4. Bapak Noor Arifin. S.E., M.Si selaku dosen pembimbing, yang telah sabar berkenan memberikan bimbingan dan pengarahan selama penyusunan skripsi ini, sehingga penyusun dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
5. Bapak dan Ibu Dosen atas ilmu yang telah diberikan kepada penyusun selama mengikuti studi di UNISNU Jepara.

6. Bapakku, Ibuku istriku dan saudaraku atas doa, restu dan cinta kasihnya
7. Pimpinan dan karyawan toko cat Dharmayatindo atas segala dukungan dan bantuannya serta para pelanggan toko cat Dharmayatindo atas kesediaannya mengisi kuisioner penelitian yang diperlukan untuk penyusunan skripsi ini.
8. Keluarga yang telah memberikan do'a dan banyak dorongan baik moril maupun materiil kepada penulis sehingga skripsi ini dapat diselesaikan.
9. Semua kerabat, sahabat, teman-temanku dan semua pihak yang telah membantu banyak hal pada penyusunan skripsi ini.

Semoga bantuan dan pengorbanan yang telah diberikan pada penyusun dapat dicatat sebagai amal kebajikan sehingga mendapat imbalan pahala dari Allah SWT. Penyusun menyadari dalam penyusunan skripsi ini masih terdapat banyak kekurangan sehingga kritik dan saran sangat penyusun harapkan.

Akhirnya penyusun berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang memerlukanya.

Wassalamu'alaikum

Jepara, 27 Maret 2018

Bayu Sukma Zudha

NIM: 131110000828

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	
HALAMAN PERSETUJUAN.....	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	iii
HALAMAN MOTTO	iv
ABSTRAK.....	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN.....	xii
	
BAB I : PENDAHULUAN	
1.1. Latar Belakang Masalah	1
1.2. Ruang Lingkup	6
1.3. Perumusan Masalah.....	6
1.4. Tujuan Penelitian.....	7
1.5. Kegunaan Penelitian.....	7
BAB II : TINJAUAN PUSTAKA	
2.1. Landasan Teori	9
2.2. Penelitian Terdahulu	28
2.3. Kerangka Penelitian.....	30
2.4. Perumusan Hipotesis.....	30
BAB III : METODE PENILITIAN	
3.1. Definisi Operasional Variabel Penelitian dan Skala Variabel.	32
3.2.Sumber Data.....	34

3.3.Populasi dan Sampel	34
3.4.Metode pengumpulan data	36
3.5. Metode pengolahan data	36
3.6. Metode Analisis data.....	37

BAB IV : HASIL DAN PEMBAHASAN

4.1. Gambaran Umum Obyek Penelitian	45
4.2. Deskripsi Responden.....	54
4.3.Analisis Data.....	56
4.4.Pembahasan.....	66

BAB V : PENUTUP

5.1. Kesimpulan	70
5.2. Saran.....	71

Daftar pustaka	73
Lampiran-lampiran	74



DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1. Penjualan Cat Di Toko Dharmayatindo	2
Tabel 2.1. Penelitian Terdahulu	29
Tabel 3.1. Definisi Operasional Variabel Penelitian	33
Tabel 4.1. Jenis Kelamin Responden.....	54
Tabel 4.2. Usia Responden	55
Tabel 4.3 Pendidikan Responden.....	55
Tabel 4.4 Uji Validitas.....	57
Tabel 4.5 Uji Reliabilitas.....	58
Tabel 4.6 Uji VIF	58
Tabel 4.7 Aanalisis Regresi	61
Tabel 4.8 Uji F	62
Tabel 4.9 Uji Koefisien determinasi	66

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran Teoritis	30
Gambar 3.1 Uji F	42
Gambar 3.2 Gambar Uji t.....	43
Gambar 4.1 Struktur Organisasi.....	48
Gambar 4.2 Uji Normalitas.....	59
Gambar 4.3 Uji Heteroskodestisitas.....	60
Gambar 4.4 Uji F	63
Gambar 4.5 Uji t variabel WOM	64
Gambar 4.6 Uji t variabel Kualitas Produk.....	64
Gambar 4.7 Uji t variabel Lokasi.....	65



DAFTAR LAMPIRAN

- | | |
|----------|--|
| Lampiran | 1. Data Penelitian |
| Lampiran | 2. Hasil Olahan Penelitian |
| Lampiran | 3. Surat Keterangan Melakukan Penelitian |
| Lampiran | 4. Surat Bebas Plagiat dari Prodi |

